

# Інструкція щодо стадійності тендеру



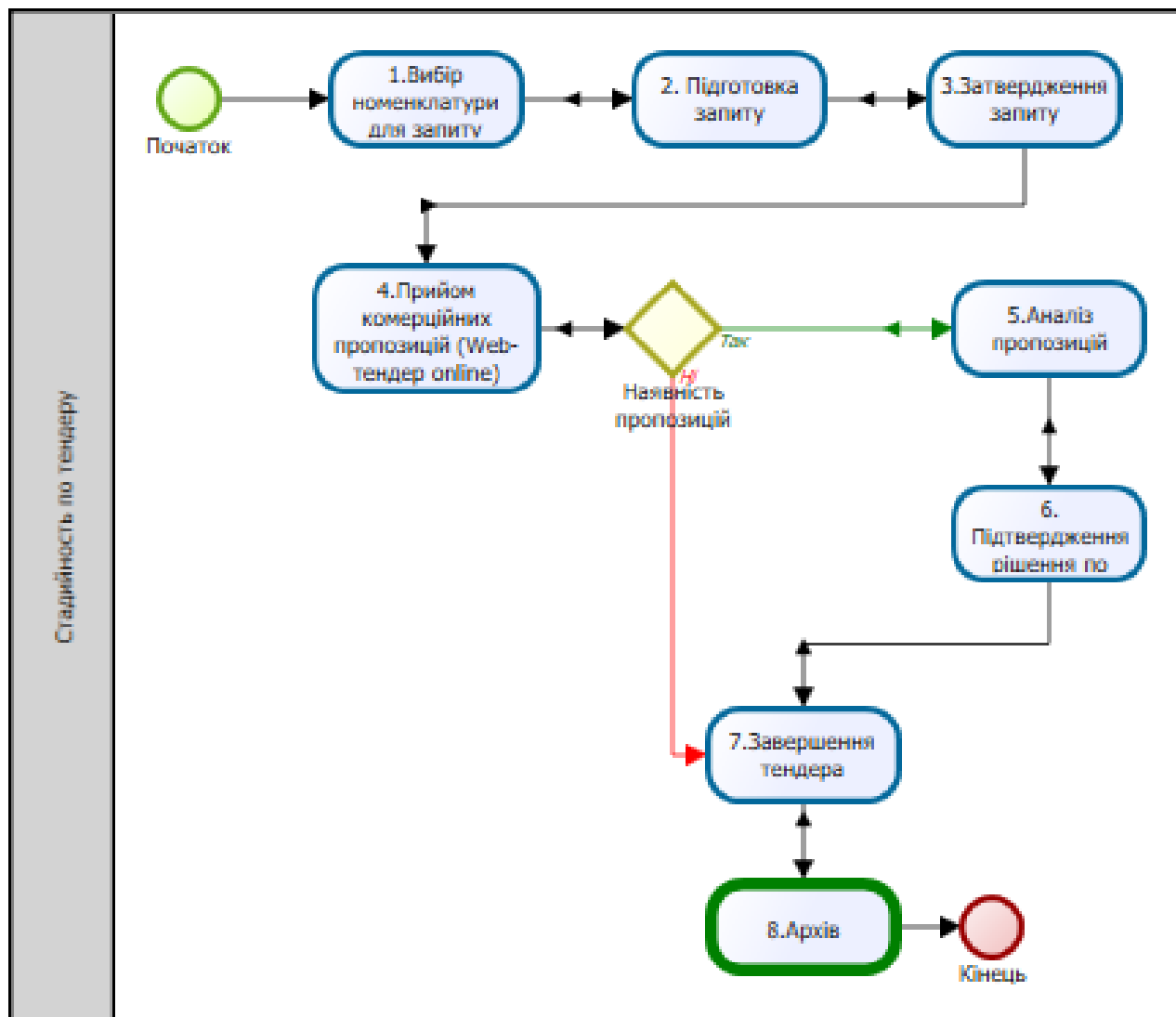
# ЗМІСТ

<b>1. Бізнес-процес. Стадії тендеру (схематично).....</b>	<b>3</b>
<b>2. Стадії тендеру. Їх характеристики та особливості .....</b>	<b>4</b>



## Увага!

Дана інструкція носить інформаційний характер та може відрізнятися в залежності від індивідуальних налаштувань в кабінеті Замовника.

## 1. Бізнес-процес. Стадії тендеру (схематично)



## 2. Стадії тендеру. Їх характеристики та особливості

Стадія	Характеристики та особливості. Значення стадії	Можливість надіслати вперед  Надіслати вперед ▾	Можливість повернутися назад  Повернути назад ▾
<b>1.Вибір номенклатури для запиту</b>	Створення тендеру, визначення його категорії, виду, дати та часу закінчення прийому пропозицій. Додавання лотів тендеру(позицій закупівлі).  <b>УВАГА! Редагувати дані тендеру можливо лише на 1-й стадії.</b>	Так  При «Передачі вперед» створюється файл-запит на комерційну пропозицію та обирається список постачальників (e-mail адрес) для отримання запиту із вже зареєстрованих на ЕТМ постачальників	Ні
<b>2. Підготовка запиту</b>	При «Передачі вперед» зі ст.1. на ст. 2 створюється файл-запит на комерційну пропозицію та обирається список постачальників (e-mail адрес) для отримання запиту із вже зареєстрованих на ЕТМ постачальників	Так	Так
<b>3. Затвердження запиту</b>	При «Передачі вперед» зі ст.2 на ст. 3 відбувається архівація усіх документів, які прикріплені Замовником, у т.ч. запит на комерційну пропозицію.	Так	Так
<b>4.Прийом комерційних пропозицій (Web-тендер online)</b>	<b>Тендер з'являється на сайті.</b>  <b>Можна додатково запросити постачальників.</b>	Ні, стадія переходить автоматично після завершення прийому пропозицій	Так, якщо ще не має жодних пропозицій постачальників.  Якщо пропозиції вже є – тоді тільки

			після ануляції пропозиції.
<b>5.Аналіз пропозицій</b>	Замовник обирає переможця (-ців)	Так	Ні
<b>6. Підтвердження рішення по тендеру</b>	Замовник підтверджує свій вибір (вибір менеджера). <b>Якщо переможця немає, необхідно вказати причину закриття тендеру без прийняття рішення.</b>	Так	Так
<b>7.Завершення тендера</b>	Автоматично йде розсилка учасникам листів лояльності	Ні, стадія переходить автоматично.	Ні
<b>8. Архів</b>	-	-	-

***Бажаємо успіхів у роботі на ETM SmartTender.biz!***